



## **VERKAUFSBERATER:IN TRANSPORTLOGISTIK (LAND/SEE/LUFT)**

**Sales Consultant Transport Logistics (Road/Sea/Air)**

Haben Sie Freude direkt und persönlich in Kontakt mit Kunden zu stehen, arbeiten Sie gerne selbständig und möchten Sie durch Ihre persönliche Leistung direkten Einfluss auf Ihr Einkommen haben? Als Spezialist:in für Transportlogistik beraten Sie unsere Kunden und gestalten die Warenflüsse effizienter und kostengünstiger. Das Transportvolumen und Logistik-Netzwerk der weltweit tätigen Würth-Gruppe bietet Ihnen dabei die Basis individuelle Transportlösungen für Kunden zusammenzustellen.

### **Ihr Aufgabengebiet**

- Sie planen und organisieren Ihre Verkaufs- und Beratungsaktivitäten selbständig.
- Im Vertriebsgebiet Schweiz besuchen Sie die Kunden vor Ort und präsentieren die Logistiklösungen von Würth Logistics.
- Sie erläutern den Kunden die Hebel zur Kostenoptimierung und Serviceverbesserung in der Transportlogistik und analysieren die Potenziale in den Warenströmen und Prozessen der Kunden.
- Sie entwickeln auf die Bedürfnisse und Anforderungen der Kunden abgestimmte Konzepte auf allen Transportträgern Landtransporte, See- und Luftfracht sowie KEP-Versand – von kleineren Best-in-class-Lösungen bis zu komplexen Gesamtlösungen.
- Abläufe für neue Kunden-Lösungen stellen Sie zusammen mit den operativen Teams um.
- Sie betreiben eine aktive Kundenbetreuung und Pflege der Kundenbeziehungen zur langfristigen Kundenbindung.
- Mit systematischer Akquise von Neukunden bauen Sie Ihren Kundenstamm kontinuierlich aus.
- Ihre Projektaktivitäten protokollieren und verwalten Sie mittels CRM-Tool.
- Status, Ergebnisse und die Erfüllung der definierten Ziele rapportieren Sie regelmässig an den Vertriebsleiter.

**Ihr Profil** überzeugt mit einer abgeschlossenen Ausbildung als Kaufmann/-frau in der Speditions-/Logistikbranche und einer Weiterbildung im Bereich Transportlogistik sowie Projektmanagement. Sie verfügen über Erfahrung im Verkaufsaussendienst und besitzen ein Netzwerk in der Branche. Sie kommunizieren mündlich und schriftlich in silsicherem Deutsch und auf einem guten Level in Englisch. Sie arbeiten mit hoher Eigenmotivation, leidenschaftlichem Einsatz und einer gesunden Portion Ehrgeiz. Im Umgang mit MS-Office-Programmen sowie TMS sind Sie versiert. Ein gültiger Führerausweis (Kat. B) ist eine Grundvoraussetzung.

**Wir bieten Ihnen** eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung und Selbstän-

digkeit, attraktive Anstellungsbedingungen und vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten. Am Standort im Würth Haus Rorschach sorgen ein Restaurant und Fitnesscenter mit Blick auf den Bodensee für das körperliche Wohl unserer Mitarbeitenden und das Museum des Forum Würth für kulturelle Inspiration.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen an: [jobs@wurth-logistics.com](mailto:jobs@wurth-logistics.com)  
Würth Logistics AG, Churerstrasse 10, CH-9400 Rorschach

**Haben Sie Fragen?** Herr Marco Storz, Dep. Head of Sales, gibt Ihnen gerne Auskunft unter +41 71 421 72 11

### **Einsteigen – Aufsteigen**

Würth Logistics ist ein unabhängiger Spezialist im Bereich Logistik. Unsere Kunden profitieren von unseren weltweiten Verbindungen mit verschiedenen Logistikdienstleistern. Die Würth-Gruppe ist Weltmarktführer in ihrem Kerngeschäft, dem Handel mit Befestigungs- und Montagematerial. Sie besteht aktuell aus über 400 Gesellschaften in 80 Ländern und beschäftigt über 83'000 Mitarbeitende. 2021 erzielte die Würth-Gruppe einen Umsatz von 17.1 Milliarden Euro.

Weitere Stellen finden Sie unter [www.wuerth-gruppe.ch/Karriere](http://www.wuerth-gruppe.ch/Karriere)